

# Проектный менеджер

## **В ваши обязанности будет входить:**

Консультирование клиентов по продуктам компании  
Развитие и расширение клиентской базы  
Подготовка и составление индивидуальных коммерческих предложений  
Контроль выполнения договорных обязательств и условий работы с клиентами  
Проведение переговоров и презентаций продукции  
осуществлять поиск объектов строительства на этапе проектирования  
проводить коммерческие переговоры на предмет внесения наших собственных нормативных документов (ТУ) в проекты строительства.  
Ведение отчетности

## **Требования:**

Высшее образование (желательно техническое)  
Успешный опыт активных продаж (желателен опыт в продажах аналогичной продукции от 1 года и более)  
Уверенный пользователь MS Office, 1С.  
Готовность к командировкам  
Навыки проведения переговоров

## **Условия работы:**

Молодой, дружный коллектив!  
Заработная плата: оклад + премиальная часть.  
График работы: пн.-пт. с 9.00-18.00  
Оформление по ТК РФ, социальный пакет.  
Перспективы карьерного, профессионального и материального роста.

## **Ключевые навыки**

Активные продажи  
Ведение переговоров  
Проведение презентаций  
Подготовка коммерческих предложений  
Развитие продаж

## **Адрес**

Красносельская, Москва, 3-й Новый переулок, 5с1

***Отправляйте свои резюме на почту: [gav@rem-gas.ru](mailto:gav@rem-gas.ru)***